



Move on!

Industrial Sourcing from China 15.9.–17.10.2009

Tehovalmennus pk-yritysten hankintavastaaville Hong Kongissa ja Guangzhoussa

Fintra
Inspiring achievement

Kiinan edullisten hintojen ja tuotantokustannusten perässä juokseminen on jo pitkään ollut mennyttä aikaa. Silti Kiina tarjoaa yhä erinomaiset mahdollisuudet suomalaisyritysten hankintatoimen tehostamiseen. Kilpailuedun turvaamiseksi yritysten on omaksuttava aivan uudenlainen suhtautuminen Kiinan hankintastrategiaan.

Industrial Sourcing from China 15.9.–17.10.2009

Valmennuksen aikana selkeytät Kiinan valtaviiden hankinta-markkinoiden todellista merkitystä yrityksesi toiminnalle muunakin kuin pelkkänä halpatuontimaana.

Keskeisiä kysymyksiä ovat:

- Kuinka löydät yrityksesi kannalta parhaat kiinalaiset yhteistyökumppanit?
- Kuinka syvennät yhteistyötä kiinalaisten toimittajien kanssa?
- Miten tunnistat eri vaihtoehtojen mahdolliset riskit jo ennakolta?
- Pystyykö Kiina tarjoamaan uusia näkökulmia yrityksesi hankinnoille?

Kenelle

Valmennusohjelma on tarkoitettu henkilöille, jotka toimivat pk-yrityksissä vastuullisissa hankintatoimen tehtävissä.

Hyödyt

- Saat käytännön neuvoja menestyksekkääseen Kiinan hankintatoimintaan ja riskienhallintaan.
- Selkeytät erilaisten Kiina-strategioiden toimivuutta yrityksellesi.
- Saat kaksi päivää henkilökohtaista asiantuntijasparrausta alan kokeneilta toimijoilta.
- Saat mahdollisuuden arvokkaaseen kokemustenvaihtoon ja verkostoitumiseen muiden hankinnan ammattilaisten kanssa.

Valmennus sisältää

- viikon valmennusjakson Hong Kongissa ja Guangzhoussa Kantonin messujen aikaan
- kaksi valmennuspäivää Suomessa
- kaksi päivää yrityskohtaista asiantuntijasparrausta

Hinta

Työ- ja elinkeinoministeriön tuen ansiosta valmennuksen hinta osallistujalle on 4100 e + alv 22 %. Hinta sisältää valmennusjaksot, matka- ja majoituskulut sekä ryhmäkuljetukset Kiinan valmennusjaksolla, messuliput sekä yrityskohtaiset asiantuntijasparraukset.

Maksu- ja peruutusehdot

Osallistumismaksu laskutetaan kaksi viikkoa ennen valmennuksen alkua. Ilmoittautuminen voidaan perua kuluitta kaksi viikkoa ennen valmennuksen alkua, sen jälkeen veloitetaan valmennuksen täysi hinta. Osallistujan vaihto on maksuton.

Contents and Schedule

15.–16.9.2009 Training days at Fintra, Helsinki

- Working with the Chinese
- Sourcing negotiations in China

10.–17.10.2009 Hands-On Training in Hong Kong and Guangzhou

- 10.10. Departure from Helsinki-Vantaa Airport
- 11.10. Arrival in Hong Kong
 - Getting acquainted with Hong Kong
- 12.10. Strategic China Sourcing
 - Choosing the right path – options to consider
 - China as a strategic sourcing place – opportunities and challenges
 - Supplier market research in China
 - Identifying and choosing the right Chinese suppliers
 - Supplier development in China
 - Best sourcing practices – cases and examples
- 13.10. Sourcing contracts, legal issues and logistics
 - Sourcing contracts in China
 - Successful China IPR strategy
 - Quality control and inspections
 - Logistics management
 - Invoicing and payments
 - Best sourcing practices – cases and examples
- 14.10. Individual company day - Sourcing in practice
 - Tailor-made meetings in Hong Kong or in Guangzhou
 - Possibility for individual expert discussions
 - Possibility to visit trade fairs in Hong Kong
- 15.10. Individual company day - Sourcing in practice
 - Tailor-made meetings
 - Possibility for individual expert discussions
 - Possibility to visit Chinese Import and Export Fair (CIEF) in Guangzhou
 - Direct meetings with Chinese suppliers at the Fair
- 16.10. China sourcing in practice
 - Leading sourcing operations in China
 - Best sourcing practices – cases and examples
- 17.10. Departure from Hong Kong Airport
 - Arrival in Helsinki

Follow-up in Finland - lessons learned and next steps.
Schedule to be agreed with participants.

Fintra
Inspiring achievement

Haluatko lisätietoa? Ota yhteyttä!

Puh. 0207 220 500, faksi 0207 220 510,
Atomitie 2b, PL 300, 00371 Helsinki,
sähköposti: myynti@fintra.fi, Internet: www.fintra.fi

